



Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su matriz de exportación

Revista Publicando, 4 No 11. (2). 2017, 504-521. ISSN 1390-9304

Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su matriz de exportación

Francisco Javier Guerra Procel¹, Joan A. Martin-Montaner²

1. Facultad de Economía, Universidad Central del Ecuador, fjguerra@eco.edu.ec

2. Departamento de Economía, Universitat Jaume I, jmartin@eco.uji.es

RESUMEN

El presente artículo, intenta explicar las causas de la matriz exportadora ecuatoriana, en particular la de productos primarios frente a los manufacturados. Los antecedentes que se basa esta investigación, son históricos y vistos como un todo en el desarrollo del sistema capitalista, es decir; se toma en cuenta, no solo la vida económica exterior ecuatoriana, sino también, sus relaciones sociales de producción, sus relaciones científico-técnicas en la producción y exportación de mercancías, y fundamentalmente sus relaciones económicas internacionales. El método utilizado es el método histórico descriptivo y además, el deductivo porque se apoya en la Teoría de la dependencia, y la conclusión que se obtiene, es que la matriz productiva ecuatoriana, deviene de un proceso histórico de relaciones económico internacionales, en donde en cada etapa de desarrollo del Sistema del capital, el Ecuador como país periférico, tiene un papel exportador que cumplir, papel relativamente impuesto por los países llamados del “centro”, porque son los que acumulan capital, tecnología y en general la producción y exportación mundiales.

Los países del centro actualmente, están produciendo mercancías que están en la frontera del conocimiento, mientras que los países de la periferia como Ecuador y en general América Latina, exportan productos primarios vegetales y/o minerales y productos manufacturados basados en recursos naturales y/o de baja tecnología, e históricamente, nunca han logrado revertir esta matriz exportadora.

Palabras claves:

Sistema capitalista, concentración y centralización de capital, exportación de manufacturas, países del centro, países de la periferia.



Historical Development of the Ecuadorian Manufacturing Industry and its export matrix.

ABSTRACT

This article tries to explain the causes of the Ecuadorian export matrix, in particular that of primary products versus manufactured ones. The background to this research is historical and seen as a whole in the development of the capitalist system, that is to say, Not only Ecuador's external economic life but also its social relations of production, its scientific-technical relations in the production and exportation of goods, and fundamentally its international economic relations are taken into account. The method used is the descriptive historical method and, in addition, the deductive, because it is based on Dependency Theory, and the conclusion that is obtained, is that the productive matrix of Ecuador, comes from a historical process of international economic relations, where At each stage of development of the Capital System, the country as a peripheral country has an exporting role to play, a role relatively imposed by the so-called "center" countries because they accumulate capital, technology and in general world production and export.

The countries of the center are currently producing goods that are at the frontier of knowledge, while peripheral countries like Ecuador and in general Latin America export vegetable and / or mineral primary products and manufactured products based on natural resources and / or Low technology, and historically, has never managed to reverse this export matrix.

Keywords:

Capitalist system, concentration and centralization of capital, export of manufactures, countries of the center, countries of the periphery.



1. INTRODUCCIÓN

El Ecuador mantiene de manera histórica, una matriz exportadora basada en su mayor parte en productos primarios, y el objetivo de esta investigación, es dilucidar las causas que le impiden desarrollar un proceso de desarrollo manufacturero, ya que, desde la colonia hasta la actualidad, viene exportando bienes vegetales y/o minerales e importando bienes manufacturados (Acosta, 2010).

El problema es visto desde una perspectiva histórica, por lo que se hace necesario analizar el desarrollo del sistema capitalista a nivel mundial, desde su nacimiento que corresponde al Capitalismo mercantil, posteriormente en el Capitalismo industrial, y finalmente en el Capitalismo informático (Beaud, 2013). En cada etapa de su desarrollo, se van consolidando dos tipos de países; los países del centro y los periféricos¹ sobre la base del comercio mundial.

En el capitalismo mercantil (Siglos XV-XVII), los países de América Latina y el Caribe, se vinculan al mercado internacional, exportando metales preciosos provenientes de los centros mineros de Perú, Colombia y Bolivia, metales que ingresan inicialmente a España y Portugal, para luego resarcirse por Europa (Aguirre, 1981). Otros países como Argentina, el norte de Chile, Paraguay, parte del Brasil, y Ecuador, les corresponde ser centros abastecedores de medios de consumo como alimentos, prendas de vestir y fuerza de trabajo (Guerra, 2010). Esta economía internacional entre la península ibérica y América Latina y el Caribe, estuvo basada en relaciones sociales de producción pre-capitalistas².

Ecuador abastecía especialmente de prendas de vestir, fabricadas en los obrajes, manufacturas que se destacan en los siglos XVI y XVII, con tejidos de lana, algodón, cabuya sombreros, alpargatas, sogas, cordobanes, mechas e hilos de algodón (Velasco, 1983), y con resultados que llegaron a ser considerados, como la región más industrial y con las mejores manufacturas de Sudamérica (Reyes, 1965). Luego, en el siglo XVIII decaen las minas en particular las altas peruanas (Bolivia), e ingresaron textiles de Inglaterra y Francia, con mejor calidad y a más bajos precios, lo que hizo decaer la actividad manufacturera (Ayala, 2008) razones por las que se cambia la unidad productiva principal, de los “Obrajes” al “Latifundio”, con la exportación destacada del cacao

¹ Los científicos de la Teoría de la dependencia usan las categorías de “centro” para los países que concentran la producción, la distribución de la riqueza, el comercio y consumo mundial, son los países industrializados y Periferia para los países no industrializados.

² Realizadas en base de instituciones económicas como la Mita, la Encomienda, y los Obrajes; e instituciones tributarias como el Quinto real, el Diezmo, la Alcabala, el Estanco, entre otros.



(Contreras 1990), y con una ligera diversificación manufacturera como: tabaco, madera, cueros, sombreros de paja, fibras de cáñamo, entre otras (Hamerly, 1973), fenómeno que se extiende hasta el siglo XIX.

Posteriormente deviene el Capitalismo Industrial (1780-1980), con sus dos fases, conocidas como la Primera Revolución Industrial (PRI: 1780-1830) cuya fuente motriz fué la máquina de vapor (1785) y la Segunda Revolución Industrial (SRI: 1860-1920), que tiene como base a los descubrimientos de la máquina de combustión interna (1886) y la máquina eléctrica (1873), mismas que a nivel internacional, provocaron la División Internacional del Trabajo (DIT), entre países industrializados produciendo manufacturas, y países agrícolas y/o mineros (Amín, 1977), con una elevada productividad para los primeros. (Escudero, 2010) y problemas en la producción³ y comercio⁴ para los segundos. La DIT está en el marco del teorema económico de las “ventajas comparativas” establecido en términos estáticos (Furtado, 1987); esta especialización internacional, con ligeras variantes; se mantiene hasta la actualidad.

Ecuador, se especializó en la exportación de cacao, impulsado por la industria chocolatera (Clarence-Smith, 2000) y demanda europea y norteamericana, al punto que alrededor de 1900, llegó a ser el “principal exportador mundial de cacao” (Maignashca, 2012). Para inicios del siglo XX, la fruta representaba el 71% de las exportaciones totales en el país, y solamente el 4% provenía de manufacturas, que básicamente eran textiles (telas) y sombreros de paja (Linda, 1992).

Como consecuencia del excedente económico generado en el auge cacaotero, se invierte a nivel privado en la industria manufacturera, en industrias básicas, como por ejemplo, de: alimentos y bebidas, harinas, fideos, galletas, fósforos, entre otras, así como la industria de la construcción (Paz y Miño, 2011).

Posteriormente, decaen los precios del cacao, a causa de una sobreproducción mundial, y disminuye el consumo (Guerra, 2010) y para los años 50, el Ecuador se especializa en el banano y se convierte en el “principal exportador de banano del mundo” (Larrea, 1989) cuya exportación representaba el 62% del total (Moreano 1976), desplazando en importancia al cacao.

³ No son comparables los productos primarios con los manufacturados en: el tiempo de producción, el incremento del valor agregado, el punto de saturación para los alimentos, entre otros.

⁴ Por ejemplo, el tiempo de expiración son distintos, la frecuencia de la sobreoferta, la Ley de Engel para los alimentos, el grado de sustitución, entre otros.



Hasta 1965, el modelo ecuatoriano se llama “agro-exportador” con políticas económicas de corte liberal (Larrea, 1992), posteriormente, el Estado ecuatoriano apoyado en los ingresos que recibía por las exportaciones de banano, empieza a emprender un nuevo modelo de desarrollo, en base a los lineamientos recomendados por la Comisión de Estudios Económicos para América Latina y el Caribe (CEPAL), organismo que institucionalizó en la región, el modelo económico-social denominado Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI) y participa activamente en favor de la industria manufacturera, con leyes e instituciones a favor de la promoción industrial (Moncada, 1983)⁵. Este modelo se consolida en los años 70, por la bonanza económico financiera de tres fenómenos: a) los términos de intercambio fueron favorables, para los principales productos de exportación, b) los ingresos que provinieron de la exportación del petróleo, mismo que se convierte en la principal producto de especialización y c) préstamos internacionales; si en 1970 la deuda externa era de alrededor de 241.5 millones de dólares estadounidenses, para 1980 fue de US\$5,886 millones (Acosta, 1992). El apoyo a las manufacturas fue significativo porque sus exportaciones crecieron superando a la de productos agrícolas.

Posteriormente, para los años 70, los países del centro entran en crisis, a causa de altos salarios y baja rentabilidad (Ugarteche, 1997) y para salir de ella, se proponen tres objetivos: producir con menos unidades de obreros por máquina, menos materias primas y menos consumo energético por unidad de mercancía (Guerra, 2010) y lo logran con altas inversiones en Investigación, Desarrollo e innovación (I+D+i), impulsando nuevas tecnologías como la Micro electromecánica, Mecatrónica; Informática de redes, Biotecnología, entre otras, y en donde se destacan tres fenómenos: la computadora, el Internet y la tecnología “Wireless Fidelity” o sin cables.

Es así que se ingresa al capitalismo informático, alrededor de los años 80, en donde buena parte de las investigaciones se financia con los altos flujos de dinero que sale de la América Latina en forma de intereses y amortizaciones, debido a la abultada deuda

⁵ "La [primera] Ley de Fomento Industrial, expedida en 1957 fue modificada en 1962, 1964, 1970, 1971 y 1973 '... En 1962 se creó CENDES para que cumpla determinadas funciones de asistencia técnica y promoción industrial. En 1964 y 1965 se establecieron en Quito y Guayaquil centros de formación empresarial. En 1967 se creó el Servicio de Capacitación Profesional (SECAP). En 1965 se dictaron la Ley de Normalización de Pesas y Medidas y una Reforma a la Ley de Aranceles revisando las tarifas arancelarias para proteger mejor a las industrias". (Moncada, 1980) y en 1969 se establece la bolsa de valores, entre otras.



externa que llegó a realizar transferencias financieras netas negativas⁶, razón por la cual existió: “exportación de capitales” desde la periferia al centro (Ugarteche, 1997).

Este cambio histórico, exige un cambio en el modelo de Gestión empresarial, y se hace necesario pasar del Modelo de gestión Fordista de “producción en cadena”, propio de la empresa monopólica del siglo XX, al modelo de “producción en partes”, flexible y reticular, propio de la empresa transnacional del siglo XXI, y comúnmente llamado Toyotista. En este nuevo modelo, no solo se destacan las tecnologías duras referidas al equipo y maquinaria, sino a las blandas que son innovaciones del trabajo, herramientas y metodologías propias, como las tecnologías de los procesos, que se vuelven tan importantes como las de productos, y su conocimiento y aplicación otorga poder y ventajas comparativas dinámicas (Shuldt, 1998), por ejemplo, las que se obtienen de la Calidad total, la Reingeniería de procesos, el Balanced Scorecard, (Merters, 1994), el sistema de suministros Kan Ban, entre otras.

En suma, el conocimiento intensivo de las nuevas tecnologías y técnicas económicas, es sinónimo de ventaja competitiva sostenible (Bontis 1999) y está a favor de los países del centro, en donde la acumulación está en lo científico-tecnológico y en la gestión basada en la intensidad del conocimiento, y se toma en cuenta la “productividad en el laboratorio de I+D+i” (Grossman and Helpman, 1990), esta acumulación que es más intensa y concentradora que las anteriores (Gorostiaga, 1991) y cuyas expresiones se encuentran en el número de patentes, número de investigadores en I+D+i, y en el gasto interior bruto en I+D+i (Schertler, 2007).

Ahora existe una Nueva División Internacional del Trabajo (NDIT), que no modifica cualitativamente la anterior DIT, (Santos y Da Silva, 2005), porque, a los países de la periferia, se transfieren etapas inferiores de la producción industrial como los bienes manufacturados basados en recursos naturales (CEPAL, 2011), y/o de baja tecnología como vestido, zapatos, mientras que los países del centro, se encuentran produciendo y exportando en la frontera del conocimiento, frente a lo cual las dos tradicionales ventajas comparativas de los países de la periferia como eran los recursos naturales y mano de obra barata, pierden importancia (Larrea, 1997).

Para el caso ecuatoriano, cabe destacar dos fenómenos a) que para el año 2000, el país cambia su moneda nacional por el dólar estadounidense y b) que en el año 2007 el país,

⁶ Sucede cuando la suma de los pagos de intereses y amortizaciones, son mayores que los nuevos préstamos nuevos.



cambia nuevamente de modelo económico-social, que se denomino “Post neoliberal”, que se mantiene hasta la actualidad y tiene como uno de sus objetivos “...iniciar un proceso de transformación del patrón de especialización de la economía que permita superar el modo de acumulación primario-extractivista-exportador y revertir las externalidades negativas que éste genera...” (SENPLADES. 2016).

2. METODOS

Como parto de una teoría, el método es deductivo, pero como el análisis se realiza tomando como base la forma como se estructuran las relaciones económicas, sociales y políticas de los estados-naciones de manera histórica y tomando en cuenta que provienen de un sistema mundial que se encuentra jerarquizado y desigual; el método es además; histórico-estructural, más aún cuando este método considera que los países del centro y los de la periferia pertenecen a un todo, en este caso, al desarrollo del sistema capitalista y que tienen problemas cualitativamente distintos, e intereses contrarios en el mercado internacional. Este método, toma en cuenta el contexto histórico para entender las relaciones económico y sociales mundiales, pues parte de que si bien la economía debe tener leyes generales que se cumplan, pero al ser la economía una ciencia que está bajo estructuras económicas, sociales y políticas nacionales e internacionales siempre cambiantes, es difícil mantener leyes generales para todo tiempo y lugar, razón por la cual es necesario analizar de acuerdo al contexto histórico y estructural realizado entre países (CEPAL; 2016). Además, participa del pensamiento complejo cuya base es ver al mundo como un todo indisociable, fenómenos que se aprecian en la práctica con el uso de la estadística descriptiva expresados más adelante.

Las bases de la teoría de la dependencia nacen en los años 50, básicamente como resultado de investigaciones de la CEPAL cuyo autor más representativo fue Raúl Prebisch, posteriormente, aparecen publicaciones más elaboradas entre cuyos autores destacados están: Andre Gunder Frank, Theotonio Dos Santos, Enrique Cardoso, Edelberto Torres-Rivas, Ruy Marini y Samir Amin, quienes plantean de manera general, que el estudio de estados-naciones como unidad de análisis y un visión estructural dual y contradictoria entre el centro y periferia (Zona económica, 2016) A nivel Latinoamericano se destacan: Osvaldo Sunkel, Octavio Paz, Celso Furtado, entre otros.



3. RESULTADOS

En el capitalismo mercantil (Siglos XV-XVII), América Latina entrega dinero suficiente en forma de oro y la plata para el desarrollo del sistema capitalista europeo occidental, contribuyendo al comercio internacional por medio de la expansión de los medios de pago, en las finanzas con la realización monetaria del interés, y en la producción, con la compra de medios de producción (como telares) y pago de fuerza de trabajo asalariada (Guerra, 2010)

La table 1, demuestra la importancia de América Latina para beneficio de los países del centro, pues se aprecia que en tres períodos de tiempos distintos, su extracción es siempre creciente, con el 39%, 66% y 85% del total, respectivamente. Es la época del coloniaje mismo que permitió la acumulación originaria de capital, es decir; las cantidades suficientes de dinero para que se valore a escala mundial, inicialmente en las sociedades europeas, por medio de España.. Es así que, se desarrollan los capitales comercial, bancario y manufacturero artesanal de la Europa occidental, a la vez que allana el camino a la creación de la gran industria europea (Marini, 1977).

Tabla 1

*La producción de oro: en grandes regiones del mundo.
1493-1800. (Millones de onzas de oro fino).*

Lugares/Años	1493-1600	1601-1700	1701-1800
América	8.976	19.043	52.014
Africa	8.153	6.430	5.466
Europa	4.758	3.215	3.480
Asia	---	---	0.085
Australasia	---	---	---
Otros	1.080	0.161	0.161
Total del mundo	22.968	28.849	61.206

Fuente: Maddison (2005).

En el capitalism industrial, Ecuador se especializa en una fruta, el cacao. Y en la tabla 2, se aprecia el impulso que existió en el Ecuador a ese producto primario, y que la historia económica destaca su gran importancia desde los años 1860 a 1920, porque el Ecuador llegó a ser el principal exportador de cacao del mundo (Maiguashca, 2012), este período está entre la finalización de la PRI e inicios de la SRI, es decir; de auge del sistema capitalista a nivel mundial. En este período, la fruta representaba el 71% de las exportaciones totales del país y con los ingresos por exportación de esta fruta, existió un ligero apoyo estatal a las manufacturas, e inversión privada en la industria manufacturera, proveniente en especial de una matriz oligárquica (burguesía comercial y la bancaria).



**Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su
matriz de exportación**

Revista Publicando, 4 No 11. (2). 2017, 504-521. ISSN 1390-9304



Tabla 2.

Exportaciones de cacao del Ecuador.

Promedios anuales: 1841-1924. (En quintales).

Años	Quintales
1841-1850	123 389
1861-1870	171 952
1881-1890	259 939
1911-1920	817 707
1921-1924	722 530

Fuente: Maiguashca (2012).

En la tabla 3, se aprecia que, mientras los países del centro estaban ingresando al capitalismo informático, Ecuador estaba recién en un proceso de industrialización, cuyo impulso dado desde los años 70, hasta el 80 es apreciable porque supera a las exportaciones agrícolas, sin embargo, la mayor parte de las exportaciones, el 66,6% son de productos primarios.

Tabla 3.

Estructura sectorial de las exportaciones.

1965-1982. En porcentajes del total.

Sectores económicos	1965	1982
1. Productos Agrícolas	63,1	16,4
2. Manufacturas	33,2	27,2
2.1. Alimentos, bebidas y Tabaco	23,2	23,2
2.2. Productos químicos, plásticos y caucho.	0,4	0,4
2.3. Madera y muebles.	1,5	1,5
2.4. Textiles, confecciones y calzado.	0,5	0,5
2.5. Productos metálicos, maquinaria y equipos.	0,8	0,8
2.6. Papel e imprentas.	0,2	0,2
2.7. Minerales no metálicos y metálicos básicos	0,5	0,5
3. Petróleo crudo y Minería.	2,2	50,2
4. Infraestructura y servicios.	1,5	6,3
Total	100	100

Fuente: Vos (1984).

Antes de ingresar al capitalismo informático, los países del centro, entran en crisis, y se expresa básicamente en la caída del nivel de inversión, el incremento del desempleo, la caída del Producto Interno Bruto (PIB), entre otras (Guerra, 2001).

En la table 4, se aprecia un estudio que se realizó sobre la productividad de los factores de la producción realizada al denominado Grupo de los siete países más industrializados del mundo (G7), y se aprecia que en todos los países decae.



Tabla 4

Caída de la productividad de los factores en el G7.

Años/ Países	Estados Unidos	Japón	Alemania	Francia	Italia	Reino Unido	Canadá
1960-73	1,5	4,6	2,5	3,8	4,1	2,5	2,0
1974-79	-0,4	0,9	1,7	1,6	1,9	0,5	0,8

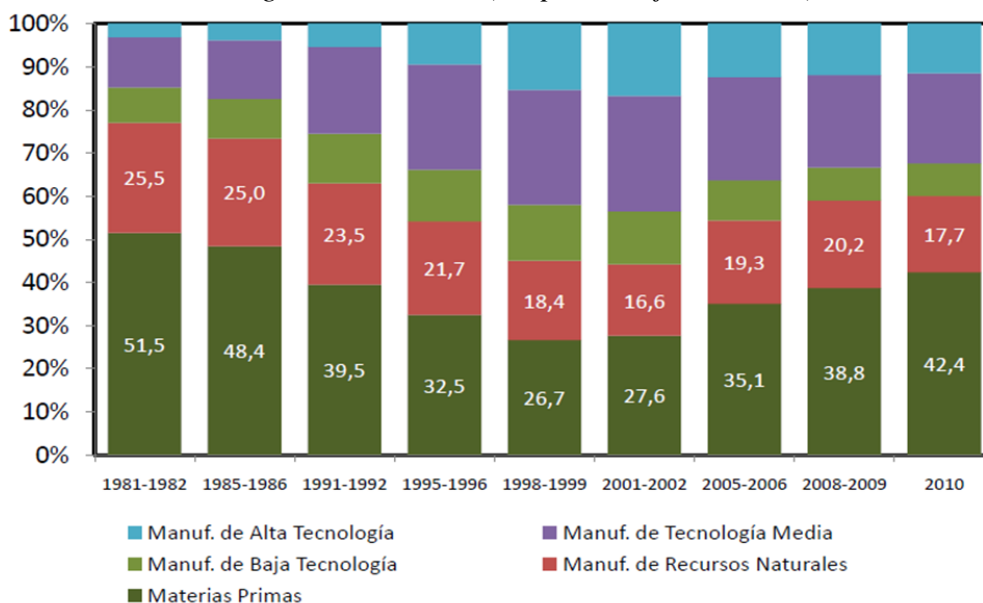
Fuente: Ugarteche (1997).

Posteriormente con inversiones en I+D+I, y dinero que fue desde América Latina por deuda externa, ingresan al capitalismo informático.

En la Ilustración 1, se ve claramente que en el caso de América Latina y el Caribe, en la NDIT, desde el cambio al modelo “hacia afuera”, ocurrido en los años 80, las economías se “reprimarizan”, es decir; su matrices de exportación, se alejan de las manufacturas de alto contenido tecnológico, que lo realizan los países centrales. Se aprecia un incremento de las exportaciones de productos primarios y de productos manufacturados basados en recursos naturales.

Ilustración 1.

América Latina y el Caribe. Distribución de las exportaciones totales, según intensidad tecnológica. 1981-2010. (En porcentajes del total).



Fuente: CEPAL (2011).

Para el caso de Ecuador, entre 1990-2011, los productos primarios en promedio están en el 78,5% del total exportado, y están concentrados en cuatro productos: petróleo crudo, banano, camarón, y flores naturales, de los cuales el petróleo tiene la mayor participación, con el 39,3% entre 1990-1999 y el 65,7% entre 2000-2010. A los productos manufacturados en promedio el 21,5% del total, (Banco Central, 2012). La línea central



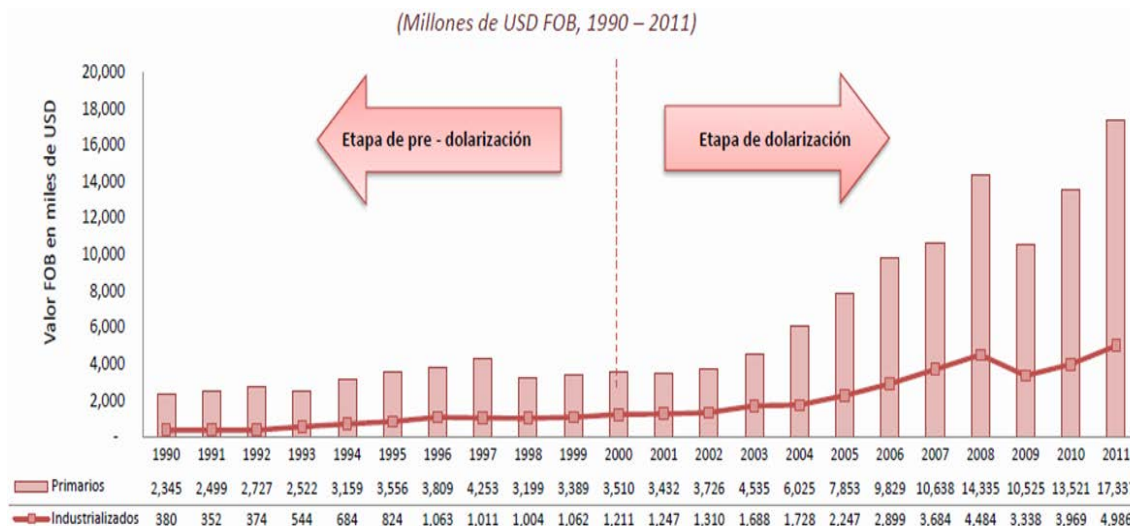
Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su matriz de exportación

Revista Publicando, 4 No 11. (2). 2017, 504-521. ISSN 1390-9304

divide en dos períodos: antes de la dolarización y después de ella.

Ilustración 2.

Exportaciones, productos primarios e Industrializados.
(Millones de USD. FOB, 1990-2011)



Fuente: Banco Central del Ecuador (2012)

Por otro lado, en la ilustración 3, se aprecia que, desde el año 2002 hasta el año 2011, hay en términos nominales, un mayor crecimiento de las exportaciones manufacturadas, pero al relativizarles frente a los productos primarios, se encuentra que, de la misma manera que América Latina, existe una tendencia al decrecimiento, es decir; una mayor reprimarización.

La relación porcentual entre productos primarios frente a los industrializados, está en 76,09 y 23,91% respectivamente (Banco Central del Ecuador 2012), es decir; alrededor de tres cuartas partes del total de las exportaciones, se encuentran los productos primarios, entre los que se destacan: los bienes no renovables como petróleo y minerales, productos agropecuarios como: banano, café, cacao, flores, madera, y productos del mar y de la acuicultura como el atún y el camarón; mientras que los productos industrializados se encuentran en alrededor de una cuarta parte, y esta última está compuesta en su mayoría de manufacturas de recursos naturales, como: enlatados de pescado, extractos y aceites vegetales, manufacturas de cuero, plástico y caucho, jugos y conservas de frutas, y de cierto nivel tecnológico: químicos y fármacos, manufacturas de metales, vehículos y sus partes (Banco Central del Ecuador, 2015).

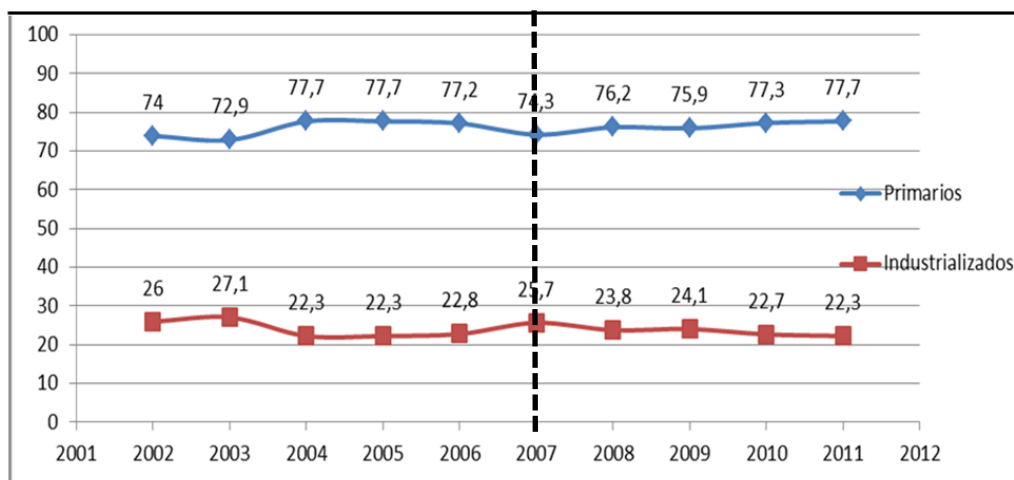
La línea central divide a dos modelos: el liberal y el Post-neoliberal y la estructura exportadora no cambia su tendencia.



Ilustración 3.

Tendencia en las exportaciones de productos primarios frente a los industrializados.

Período: 2002-2011. (En porcentajes del total).

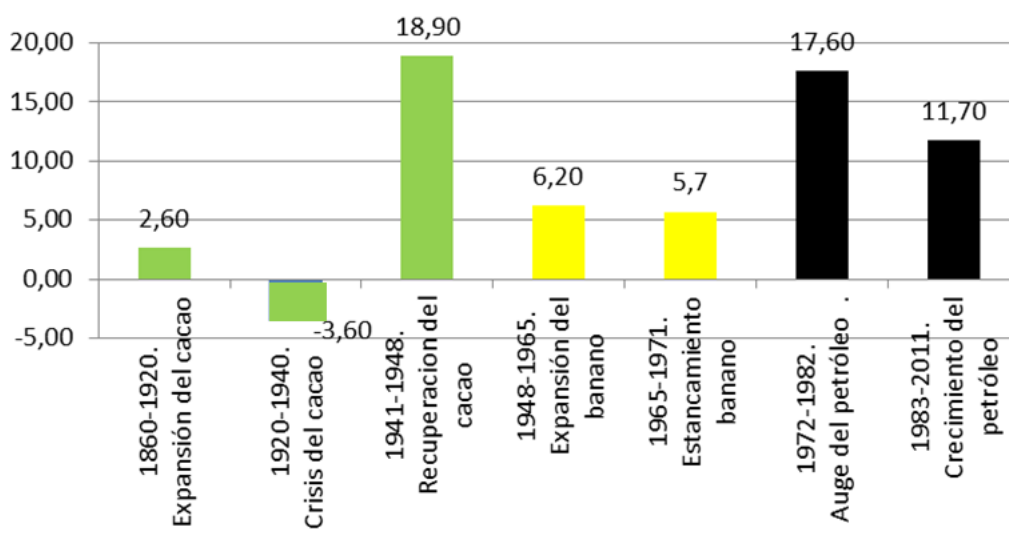


Fuente: Banco Central del Ecuador (2012)

Finalmente, en la ilustración 4, se observa la síntesis de los principales productos de exportación ecuatoriano, a nivel histórico, mismos que solamente son productos primarios.

Ilustración 4.

Tasas anuales de crecimiento de los principales productos de exportación. 1860-2011



Fuente: Larrea Carlos (1992) y Banco Central del Ecuador (2012)



4. CONCLUSIONES

El Sistema capitalista tiene la particularidad intrínseca, de que para existir, necesita ser dinámico, y ampliarse constantemente, y a diferencia de los sistemas económico-social precapitalistas, éste sistema es expansivo, y tiende a integrar al mundo entero por medio de un mercado mundial (Hans-Jurgen, 1974); esta expansión internacional es constante, y aparece desde su nacimiento en el Capitalismo comercial, posteriormente en el Capitalismo industrial, y finalmente en el Capitalismo informático.

La historia económica del Ecuador muestra a los productos primarios como el factor que determina la economía del país y esto sucede porque en cada etapa histórica del sistema del capital, ha cumplido un papel frente a los países del centro, por ejemplo, en la época colonial le tocó pertenecer al grupo de los países abastecedores en especial de los centros mineros, junto a Argentina, Paraguay, entre otros.

En la época de la PRI y SRI, se especializa en productos tropicales y de postre como son el cacao y el banano, mientras importa manufacturas de consumo y bienes de capital e intermedios y antes de ingresar al capitalismo informático, la manufactura tiene especial impulso en la década de los años 60 y en especial en los 70, en base al modelo económico-social ISI (o industrialista), y es en éstas décadas que se asientan las bases de la industria manufacturera, con un desarrollo intensivo del sistema capitalista ecuatoriano (Moncada 1983), fenómeno posible, no por la acumulación de capital realizada internamente, sino por los ingresos provenientes en especial de los altos precios del petróleo y de deuda externa en la década de los 70, sin embargo, su matriz exportadora sigue siendo de productos primarios.

Finalmente en el capitalismo informático, de los años 80, los países del centro exportan mercancías en la frontera del conocimiento, y en el Ecuador al igual que en América Latina, se estanca el desarrollo industrial y se ingresa al modelo liberal, uno de cuyos objetivos mantener una nueva forma de acumulación de capital, con una oferta mayor de las exportaciones. Si en esa década se impulsó a las exportaciones y crecen las ventas en 17,7%, son ventas de productos primarios como banano y camarón, mientras que los productos manufacturados decaen en 43%. (Acosta 1995), es decir; para el caso ecuatoriano, al igual que sucede en toda Latinoamérica, la reprimarización de la economía también se realiza desde ésta década y la tendencia se mantiene hasta la actualidad, es decir; también en el nuevo modelo Pos-neoliberal.



5. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Acosta A. (1992) . Pobreza y Política Social en el contexto del Ajuste. Análisis Macroeconómico: el Caso del Ecuador. Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales. Mimeo.
- Acosta A. (1995). *Breve Historia Económica del Ecuador*. Quito. Corporación Editora Nacional.
- Acosta, A. (2010). Coordinador. *Las vicisitudes del sector externo en la crisis global. Análisis de Coyuntura*. Una lectura de los principales componentes económicos, políticos y sociales de Ecuador durante el año 2009. Quito. FES-ILDIS.
- Aguirre M. (1981). *Historia del Pensamiento Económico*. Quito. Alberto Crespo Encalada.
- Amín Samir (1977). *El Intercambio desigual*. En: Imperialismo y Comercio Internacional. Madrid. Siglo XXI editores S.A.
- Ayala Enrique (2008). *Resumen de historia del Ecuador*. Quito-Ecuador. Corporación Editora Nacional.
- Banco Central del Ecuador (2012). *Estadísticas macroeconómicas*. Presentación estructural. Dirección de estadísticas económicas. Quito-Ecuador.
- Beaud, Michel (2013). *Historia del capitalismo. De 1500 a nuestros días*. Barcelona. Ariel.
- Bontis Nick (1999). Managing organisational knowledge by diagnosing intellectual capital: framing and advancing the state of the field. *International Journal of Technology Management*. 18, 1-7.
- CEPAL (2011). *Reprimarización y Desindustrialización en América Latina, dos caras de la misma moneda*. Montevideo. División de Comercio Internacional e Integración. Segunda Mesa Redonda Sobre Comercio y Desarrollo Sostenible. Montevideo.
- CEPAL (2016). Raúl Prebisch y los desafíos del Silo XXI. Biblioguías. Recuperado en: <http://biblioguias.cepal.org/c.php?g=637193&p=4459501>.
- Clarence-Smith William (2000). *Cocoa and Chocolate. 1765-1914*. London. Routledge.



Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su matriz de exportación

Revista Publicando, 4 No 11. (2). 2017, 504-521. ISSN 1390-9304

Contreras Carlos (1990). *El sector exportador de una economía colonial: la costa del Ecuador, 1760-1830*. Quito. Abya-Yala.

Escudero Antonio (2010). *La Revolución Industrial en Gran Bretaña. En: Historia Económica Mundial. Siglos X al XX*. Madrid. SN

Furtado Celso (1987). *La economía latinoamericana: formación histórica y problemas contemporáneos*. México, DF. Siglo Veintiuno.

Gorostiaga Xavier (1991, junio). Ya Comenzó el siglo XXI: EL Norte contra el Sur. *Revista Mensual de la U.C.A.* 116.

Grossman Gene, and Elhanan Helpman (1990). Trade, Knowledge Spillovers, and Growth. NBER Working Paper, 3485.

Guerra Francisco (2001). *Análisis del modelo económico y social ecuatoriano, de los años: 70s y 80s, en el marco de la globalización*. (Tesis de Maestría). Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales. Quito.

Guerra Francisco (2010). *Historia económico-social mundial y Latinoamericano*. Quito. Imprenta Abya Yala.

Hamerly Michael (1973). *Historia social y económica de la Antigua provincial de la Antigua provincial de Guayaquil. 1763-1842*. Guayaquil. Archivo histórico del Guayas.

Hans-Jurgen Krahel (1974). *La introducción de 1987 de Marx, en Carlos Marx: Introducción General a la Economía Política/1987*. Argentina. Cuadernos Pasado y Presente.

Larrea Carlos (1989). *Auge y Crisis de la producción bananera*. En: la investigación económica en el Ecuador. Quito. ILDIS

Larrea Carlos (1992). *El Espejismo del Desarrollo: Petróleo, Empleo y Pobreza en el Ecuador*. (Tesis de doctorado). York University, Canadá.

Larrea Carlos (1997). *Ajuste Estructural, Distribución del ingreso y empleo en el Ecuador*. Quito. Economía y Humanismo, 2.

Linda Alexander (1992). *Las Finanzas Públicas en el Ecuador (1830-1940)*. Quito. Banco Central del Ecuador.

Maddison Angus (2005). *Growth and interaction in the world economy: the roots of modernity*. Washington D.C. American Enterprise Institute.



- Manguashca Juan (2012). La incorporación del cacao ecuatoriano al mercado mundial entre 1840 y 1925, según los informes consulares. Procesos. *Revista ecuatoriana de historia*. 35.
- Marini Mauro (1977). *Dialéctica de la dependencia*. México. E.R.A.S.A.
- Moncada José (1980). *La Economía Ecuatoriana en el siglo XX. Algunos Elementos Relativos a la Génesis, Apropiación y Utilización del Excedente Económico*. Quito. Instituto de Investigaciones Económicas. UC.
- Moncada José (1983). *La Consolidación del Capitalismo del Subdesarrollo en el Ecuador. En: Ecuador Presente y Futuro*. Quito. El Conejo.
- Merters Leonard (1994). Crisis Económica y Revolución Tecnológica. en: La Dimensión Política del Desarrollo Humano. Avance para la Cumbre Hemisférica de Miami. *Revista del P.N.U.D.*
- Alejandro Moreano (1983). *La crisis de los años 60*. En: Ecuador Pasado y Presente. Quito. Alberto Crespo Encalada.
- Paz y Miño Juan. (2011). La época cacaotera en Ecuador. Historia y Economía. *Boletín: Taller de Historia económica*. Pontificia Universidad Católica del Ecuador- Facultad Economía. 3.
- Reyes Oscar (1965). *Breve Historia General del Ecuador*. Quito. Voluntad.
- Santos M, y Julimar Da Silva (2005). *Modelos de Desarrollo económico en América Latina*. Barcelona. Ediciones jurídicas y sociales S.A.
- Schertler Andrea (2007, february). Knowledge Capital and Venture Capital Investments: New Evidence from European Panel Data. *German Economic Review*. 8, 1. 64–88.
- SENPLADES (2016). Plan Nacional del Buen Vivir 2007-2013. Gobierno de Ecuador Recuperado en: <http://plan.senplades.gob.ec/web/guest/inicio>
- Shuldt Jurgen (1998). *Desmitificando el Concepto de Globalización*. En: Globalización Mito y realidad Posibilidades y Limitaciones. Quito. Trama social.



Desarrollo Histórico de la Industria Manufacturera Ecuatoriana y su matriz de exportación

Revista Publicando, 4 No 11. (2). 2017, 504-521. ISSN 1390-9304

Ugarteche Oscar (1997). *El Falso dilema América Latina en la Economía Global*.

Venezuela. Nueva Sociedad.

Velasco Fernando (1983). *La Real Audiencia de Quito*. En: Ecuador Pasado y Presente. Quito. Alberto Crespo Encalada.

Vos Rob (1984, julio). Industrialización, Empleo y Necesidades básicas en el Ecuador. ISS-PREALC. Working Paper, 12.

Zona económica (2016). Teoría de la dependencia. Zona económica. Recuperado en: <http://www.zonaeconomica.com/teoria-dependencia>.